

# ROS

## SALES MANAGER FÜR NEUAUFTRAGSAKQUISE (M/W/D), VOLLZEIT, COBURG

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum schnellstmöglichen Zeitpunkt einen **Sales Manager für Neuauftragsakquise (m/w/d) in Vollzeit** in unserem Werk in **Coburg**.

### Das wünschen wir uns von Ihnen:

- Als Sales Manager sind Sie für den Ausbau bestehender Kunden und die Akquise von Neukunden verantwortlich. Sie verfolgen den Aufbau von langfristigen und vertrauensvollen Geschäftsbeziehungen als Basis für unser nachhaltiges Wachstum. Der Abschluss von profitablen Neuprojekten im Einklang mit unserer Unternehmensstrategie ist das Ziel Ihrer Aktivitäten.

### Ihre Aufgabe im Team:

- Bearbeitung von Kundenanfragen
- Erstellung von Angeboten
- Preis- und Vertragsverhandlungen
- Verkaufspräsentationen vorbereiten und durchführen
- Maßnahmen zur Neukundengewinnung
- Reisetätigkeiten
- Identifizierung der Wünsche und Bedürfnisse potentieller Kunden
- Systematische Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Identifizierung neuer strategischer Geschäftsfelder bei Bestands- und Neukunden
- Abhalten von KickOffs in Abstimmung mit dem Projektleiter
- Unterstützung der Projektleiter bei Kundenthemen im Projekt
- Repräsentation des Unternehmens bei Kunden und Messen

### Das sollten Sie mitbringen:

- Abschluss eines technisch orientierten Studiums (Kunststofftechnik, Maschinenbau oder vergleichbares Studium) oder vergleichbare, durch mehrjährige Erfahrung erworbene Kenntnisse
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb der Automobilzuliefererindustrie
- Know-how im Bereich Spritzgusswerkzeuge und Kunststoffverarbeitung
- Kenntnisse im Bereich der Duroplastverarbeitung von Vorteil
- Selbständige Arbeitsweise, Flexibilität und Einsatzbereitschaft
- Motivations-, Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Durchsetzungsvermögen und Organisationsfähigkeit
- Qualitätsverständnis und kundenorientiertes Denken setzen wir voraus
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft

### Das können wir Ihnen versprechen:

- Arbeiten in einem führenden Familienunternehmen der kunststoffverarbeitenden Industrie mit mehr als 90 Jahren Tradition, das durch seine innovativen Produkte kontinuierlich Maßstäbe setzt
- Offenes Miteinander im familiären, wertschätzenden Arbeitsumfeld
- Vielseitige Sozialleistungen aus den Bereichen Familie, Sicherheit, Gesundheit, Fitness & Freizeit

**Sie möchten ins Ros-Team?** Dann schicken Sie mir Ihre **vollständigen Bewerbungsunterlagen** unter Angabe Ihrer **Gehaltsvorstellungen** und Ihrem **frühesten Eintrittstermin** über das **Online-Bewerbungsformular**. Bitte sehen

Sie von postalischen Bewerbungen ab.

